

Met de **Tool Belscript Schrijven** schrijft u in **Zeven Stappen** een handzaam belscript

Bij elke stap krijgt u een **heldere toelichting** met **vele praktijkvoorbeelden** over bijvoorbeeld een sterke opening van het telefoongesprek, de acceptatie van uw aanbod, het stellen van de juiste vragen, het presenteren van uw aanbod en een correcte afsluiting.

Tot slot komt uw **totale belscript in Word** op uw beeldscherm.

Uitprinten en klaar bent u om uw Telemarketingactie te starten. Gemakkelijk en snel!

Elk door u gemaakt belscript wordt **automatisch opgeslagen** met een door u opgegeven naam.

Om de volgende keer weer direct te kunnen worden gebruikt.

http://www.jm-p.nl - Belscript Schrijven - Microsoft Internet Explorer

Stap 5

Aanbod: Formuleer zo kort en duidelijk mogelijk uw aanbod

Nadat u in de vorige stap hebt aangegeven welke voordelen u uw gesprekspartner kunt bieden, komt u in deze stap met uw concrete aanbod. Formuleer uw aanbod zo helder en concreet mogelijk in zo min mogelijk woorden.

Om u te laten zien hoe ons systeem werkt, willen wij u een gratis demonstratie geven. Hiervoor wil ik graag een korte persoonlijke afspraak met u maken. Schikt u dat bijvoorbeeld volgende week dinsdagmiddag om half twee of woensdagmiddag om half vijf?

[Bij ja: noteer de nodige gegevens en sluit vervolgens af.]

[Bij nee: ga terug naar de attractiefase. Ga mee met de reactie van de ander en toon begrip. Zet het gesprek vervolgens voort door nieuwe klantvoordelen te noemen. Doe vervolgens opnieuw uw aanbod.]

Volgende stap Toelichting Voorbeelden

DiP
De digitale Verkoper
Belscript schrijven

Gereed Internet

Bij ja: noteer de nodige gegevens en sluit vervolgens af.

Bij nee: ga terug naar de attractiefase. Ga mee met de reactie van de ander en toon begrip. Zet het gesprek vervolgens voort door nieuwe klantvoordelen te noemen. Doe vervolgens opnieuw uw aanbod.]

Dit kunt u tot maximaal twee keer te gebruiken. Ga vervolgens terug naar de attractiefase.

Toelichting

Sluit

http://www.jm-p.nl - voorbeeld aanbod) - Microsoft Internet Explorer

Toelichting Step 5

Aanbod formuleren

Nadat u in de vorige stap hebt aangegeven welke voordelen u uw gesprekspartner kunt bieden, komt u in deze stap met uw concrete aanbod. Formuleer uw aanbod zo helder en concreet mogelijk in zo min mogelijk woorden.

Voorbeeld

Om u te laten zien hoe ons systeem werkt, willen wij u een gratis demonstratie

Gereed Internet